

	Godz.	IL1s 2.1	
		GL 2.01	GL 2.02
PONIEDZIAŁEK	8-9	godz. <b>8.00-9.30</b> : Mikroekonomia - ćwiczenia	
	9-10	mgr P. Bańkowski Ox-209	
	10-11	godz. <b>9.45-12.00</b> : PRZEDMIOT OBIERALNY Z ZAKRESU NAUK SPOŁECZNYCH II: <i>Planowanie kariery zawodowej</i>	
	11-12	- wykład (30 godz.) + ćwiczenia (15 godz.) - dr A. Walczyna / dr K. Wojciechowska Ox-10	
	12-13	PRZEDMIOT OBIERALNY Z ZAKRESU NAUK SPOŁECZNYCH III: <i>Kształtowanie relacji z klientami</i>	
	13-14	- wykład (30 godz.) + ćwiczenia (15 godz.) - dr inż. A. Bojanowska Ox-230	
	14-15		
	15-16	PRZEDMIOT OBIERALNY Z ZAKRESU NAUK SPOŁECZNYCH I: <i>Komunikacja interpersonalna i techniki negocjacji</i>	
	16-17	- wykład (30 godz.) + ćwiczenia (15 godz.) - mgr inż. B. Sobka Ox-10	
	17-18		
18-19			
19-20			
WTOREK	8-9	godz. <b>8.00-9.30</b> :	
	9-10	Wychowanie fizyczne - ćwiczenia Hala PL	
	10-11	Język obcy - ćwiczenia	
	11-12	Ox-16	
	12-13	Wprowadzenie do finansów i rachunkowości - ćwiczenia	
	13-14	mgr K. Ociesa Ox-16	
	14-15	WPROWADZENIE DO FINANSÓW I RACHUNKOWOŚCI - wykład dr inż. T. Żminda Ox-10	
	15-16		
	16-17	MIKROEKONOMIA - wykład dr J. Witkowski	
	17-18	Ox-10 x	
18-19			
19-20			
ŚRODA	8-9		
	9-10		
	10-11		
	11-12		
	12-13		
	13-14		
	14-15		
	15-16		
	16-17		
	17-18		
18-19			
19-20			
CZWARTEK	8-9		
	9-10		
	10-11		
	11-12		
	12-13	godz. <b>11.30-13.45</b> PODSTAWY LOGISTYKI - wykład (15 godz.) + ćwiczenia (30 godz.) dr inż. M. Kulisz Ox-10	
	13-14	RACHUNEK PRAWDOPODOBIEŃSTWA I STATYSTYKA - wykład dr T. Warowny Ox-305	
	14-15		
	15-16		
16-17	Rachunek prawdopodobieństwa i statystyka - laboratorium dr T. Warowny Ox-17	Technologie informacyjno-komunikacyjne w logistyce - laboratorium mgr Renata Skrzypa Ox-230	
17-18			
18-19	Technologie informacyjno-komunikacyjne w logistyce - laboratorium mgr Renata Skrzypa Ox-230	Rachunek prawdopodobieństwa i statystyka - laboratorium dr T. Warowny Ox-17	
19-20			
PIĄTEK	8-9		
	9-10		
	10-11		
	11-12		
	12-13		
	13-14		
	14-15		
	15-16		
	16-17		
	17-18		
18-19			
19-20			

Przedmioty obieralne z zakresu nauk społecznych (3 do wyboru):

1. *Komunikacja interpersonalna i techniki negocjacji;*
2. *Planowanie kariery zawodowej;*
3. *Kształtowanie relacji z Klientami;*
4. *Funkcjonowanie MSP w gospodarce rynkowej*